

M.G.BROTHERS
KUTUMBAM
AN INSEPARABLE BOND

Issue No. IV 1-4-2008



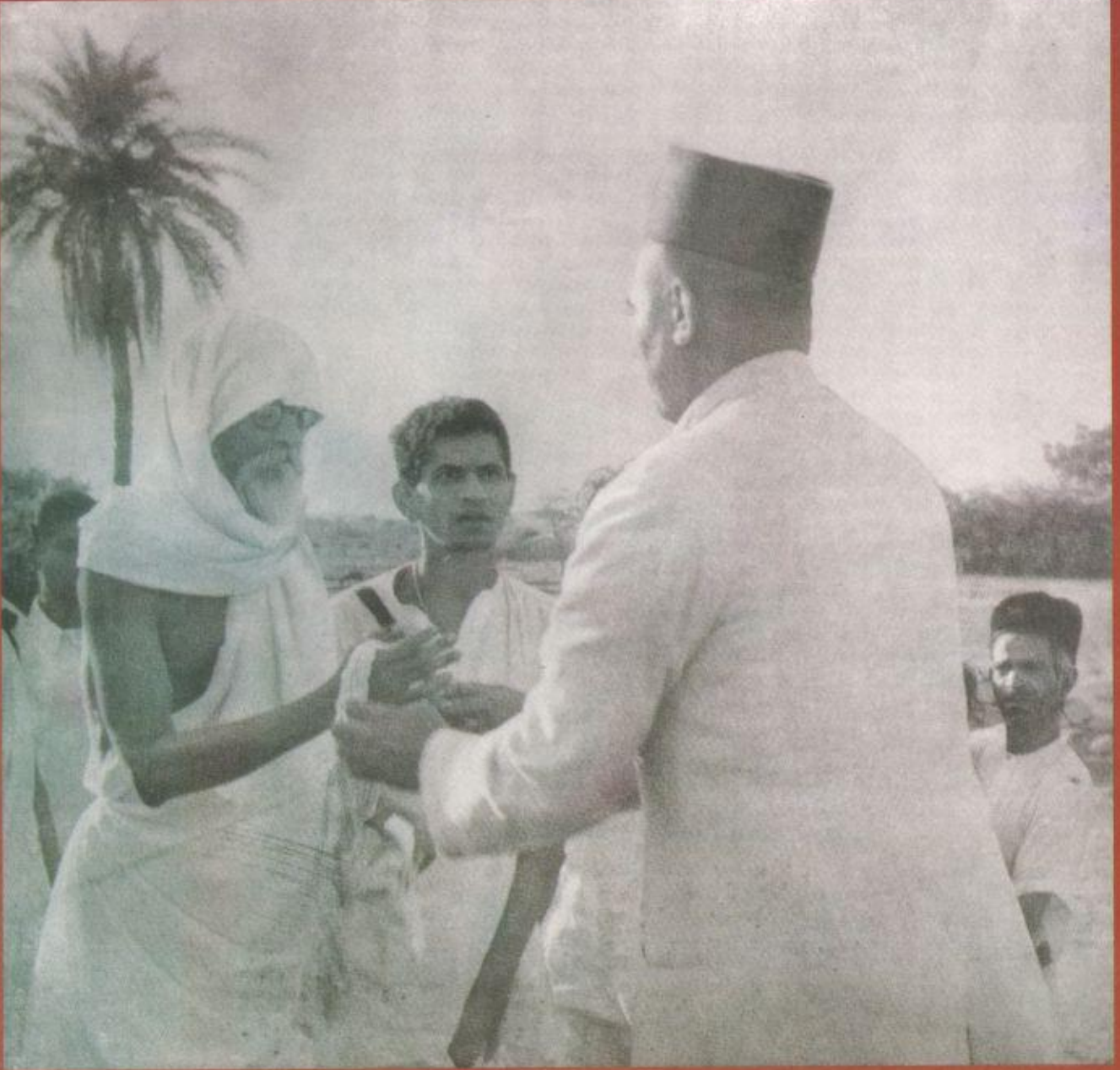
ISO 9001 : 2000
CERTIFIED COMPANY



యం.జి. కుటుంబం

- | ED (Admn.) Message
- | CVD Mega Camp
- | Real Estate Success Story
- | Social Service Activities
- | PCD Tour

గత స్మృతులు



స్వాతంత్ర్యమునకు ముందు భూదానోద్యమనాయకుడు
శ్రీ వినోబాభావే యమ్మిగనూరు సందర్శనకు వచ్చినపుడు
ఆయనకు సాదరంగా ఆహ్వానిస్తున్న శ్రీ సోమప్పగారు



సందేశం

సుదీర్ఘ చరిత్ర కల్గిన యమ్.జి. బ్రదర్స్‌లో మీ అందరితో కలసి పనిచేయడం నాకెంతో ఆనందంగా వుంది. యం.జి.బ్రదర్స్‌ను మరో అడుగు ముందుకు తీసుకెళ్ళాలన్న ధృఢసంకల్పంతో నూతన ఒరవడికి శ్రీకారంచుడుతూ యం.జి.బి. బడ్జెట్ పేరుతో మరొక బ్రాంచిని నెలకొల్పడం శుభపరిణామం. మీ అందరి సహాయసహకారాలతో యం.జి.బ్రదర్స్ కన్స్ట్రక్షన్ డివిజన్‌ను, యం.జి.బ్రదర్స్ ఫైనాన్స్ వింగ్‌ను ఏర్పాటు చేసుకున్నాం.

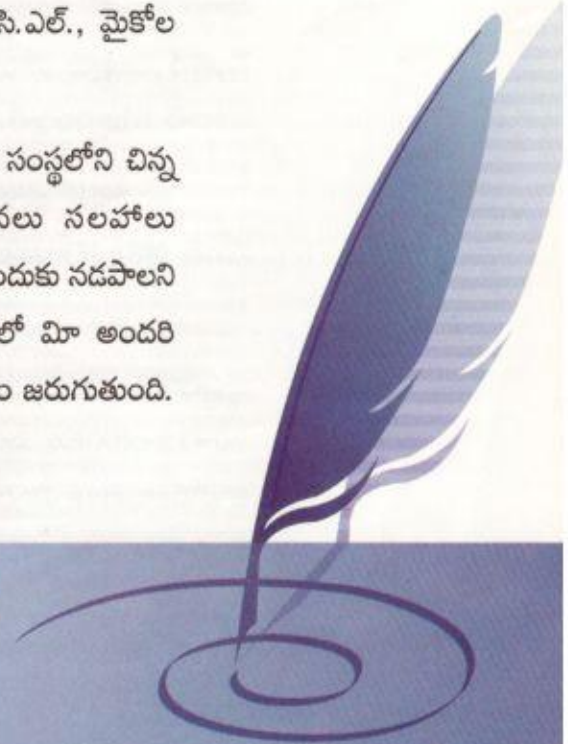
సమిష్టి, సమైఖ్యతలకు మారు పేరుగా ఏప్రిల్ 3వ తేదిన జరిగిన మెగా రక్తదాన శిబిరంలో 123 యూనిట్స్ రక్తదానం చేసిన అందరికి హృదయ పూర్వక అభినందనలు తెలియచేస్తున్నాను వివిధ రంగములలో మన పురోభివృద్ధి గణనీయము. పి.సి.డి. నందు 22%, సి.వి.డి. నందు 28% టఫేలో 69%, ఆక్వాఫీడ్ నందు 18.96% మరియు రియల్ ఎస్టేట్ నందు 40% అభివృద్ధి నమోదు చేయబడింది. హెచ్.పి.సి.ఎల్., మైకోల నందు కూడ మనము అభివృద్ధి సాధించాము.

నేను **Executive Director** గా చార్జిపుచ్చుకున్న నాటినుండి మన సంస్థలోని చిన్న పెద్ద వుద్యోగస్థులనుండి వలురకాల విషయముల గూర్చి సూచనలు సలహాలు అందుతూఉన్నాయి. మరియు మన సంస్థను ఒక నిశ్చితమైన దృక్పథంతో ముందుకు నడపాలని కంపెనీ బోర్డు ఒక ప్రణాళికను సిద్ధంచేసింది. ఈ ప్రణాళిక రూపకల్పనలో మీ అందరి సలహాలను అవసరాలను బట్టి ఉపయోగాన్ని బట్టి ఆచరణలోకి తీసుకోవడం జరుగుతుంది. మీ సుచనలకు ధన్యవాదములు.

ఇట్లు

రాఘవేంద్ర యం.జి.

Executive Director (Admn)





Profile

Profile

24సం॥ల వయస్సులోనే చదువులు పూర్తిచేసి, తండ్రికి చేదోడుగా సంస్థ అభివృద్ధికి **Executive Director**గా డిశంబరు 2006లో మానేజ్మెంటులో అడుగిడిన శ్రీ యం.జి.రాఘవేంద్ర ఫిబ్రవరి 16, 1982లో బెంగుళూరులో జన్మించారు. చిన్ననాటి కేరింతలు, ఆటలు మరియు మొదటి స్కూలు చదువులు అంతా వీరి స్వగ్రామమైన కర్నూలు జిల్లా యమ్మిగనూరు నందు వీరి స్వంత స్కూలులోనే జరిగినది.

ఆ తరువాత తండ్రి వ్యాపారరీత్యా నెల్లూరుకు మారగా SSC వరకు **Sir CV Raman** స్కూల్ నెల్లూరు నందు 1997 నందు చదవడం జరిగింది. 1998-2000 కాలంలో చదువులకు నెలవైన నెల్లూరు నారాయణలో ఇంటర్మీడియట్ చదివారు. తదుపరి 2000-2004 కాలంలో మద్రాస్ యూనివర్సిటీనందు **B.Tech (Mechanical)** చేశారు.

అంతటితో అగక స్పెషలైజేషన్ చేయాలన్న పట్టుదలతో లండన్, మిడిల్ సెక్సు యూనివర్సిటీ నుండి **MSc (Finance Management)** 2005-2006 కాలంలో చదివి పట్టా తీసుకున్నారు.

తదుపరి తండ్రి వృత్తి వ్యాపారాలలో చేదోడు వాదోడుగా వుండుటకు తన నైపుణ్యాన్ని వృద్ధిచేసుకుందులకు, యం.జి.బ్రదర్స్ నందు **Executive Director (Admn)** గా పదవీ బాధ్యతలను 20-12-2006న స్వీకరించారు. ఈయన హయాంలో కూడా సంస్థ బాగా అభివృద్ధి చెంది శాఖోపశాఖలుగా విస్తరించి ఇప్పటికంటే ఎన్నో రెట్లు ఎక్కువమందికి జీవనోపాధి కల్పిస్తు అందరికి ప్రియాపాత్రులయినారు. శ్రీరాఘవేంద్రగారికి చెన్నైకి చెందిన Ms శ్రీదేవితో నిశ్చితార్థము 2-4-08న జరిగినది. వివాహము ఆగస్టులో జరుగును.

The Leadership Qualities

Leader is one who transforms information into a vision. There are three types of people in the present times :

The first are the ones who make things happen. They take up the leadership and become a source of inspiration for others also. The second are the ones who follow whatever is happening. They are thus the followers. And the third are the ones who do not realize what is happening and by the end of the day they ask, 'What has happened today?' They hardly realize that the world around them has completely changed. Let me ask this question to myself to which category do I belong to?

Somebody has beautifully defined a leader as "One who never reacts, but observes, understands, analyses and then acts decisively". He has some powerful, charismatic qualities. These are known as the 5Cs of a leader.

A leader is a COOL and CALM person. He would not lose his temper instantly. Being a cool and calm personality there is no confusion. He possesses a clear vision, that is, a clear understanding, of what he is doing and why and how he is going to do it. This enables him to be CONFIDENT and therefore he has a high level of COMMITMENT and while performing he becomes highly CREATIVE in his ways. This is how he becomes a source of inspiration...

A leader is effective and efficient due to certain attitudes and inherent abilities he has.

THE EIGHT ATTITUDES

- | | | | | | |
|--------------------|---|----------|-----------------------|---|-----------------|
| 1. Power to Listen | - | Patience | 5. Discrimination | - | Knowledge |
| 2. Availability | - | Humility | 6. Decision Making | - | Clarity of Mind |
| 3. Tolerance | - | Love | 7. Ability to Respond | - | Courage |
| 4. Adaptability | - | Maturity | 8. Team Spirit | - | Co-operation. |

The best way to remind the self of these abilities is to take inspiration from the image of Lord Ganesh, Who is also known as the Lord of Wisdom. He was able to get this Wisdom when his Father Shiva cut off his head and placed the head of an elephant, which is known as the wisest creature on earth. To cut off the head means shed the head of ego. When there is ego, there is great resistance.

Therefore, Ganesh has all the leadership capabilities in him. His ears show that he is a good listener, his presence of mind shows his availability and he has the strength to tolerate anything. The Stomach shows the power to accommodate, he has in himself. His small eyes tell us the foresightedness and discriminating ability that he has. When he is seated, he has one leg on the ground and the other folded showing that the decisions he took were down to earth but at the same time uninfluenced and impartial. He had the strength to take up the responsibility and the laddus (sweetmeat) show the art of uniting all the particles of the laddu, i.e., through his sweetness he creates the team-spirit with sweetness. Similarly, in the changing times the challenge can be met by a leader through spiritual wisdom or insight. As a result, he becomes successful and a source of inspiration for all.

Tongue has no bones but it can break bones if not managed properly

Give a man a fish, and you feed him for a day.

Teach a man to fish, and you feed him for life.

Don't marry for money; you can borrow it cheaper.

**Source : " Self Managing Leadership" - Brahmakumari's
Contributed by : Mr. P. Sambhu Prasad G.M. (F)**

Selling Success

Many Sales professionals get ahead of themselves in this regard. They spend the better part of their day answering the "How" Questions: "How can I make more Sales? How can I make more money? How will I meet my Quota? They are all good Questions that have their place but answering them is not where a successful career begins. It is not enough to know how to be a good sales person. To become successful for the long term, in high and calm seas, you must also know why you sell. And then never forget it. If you are just in sales for the money, the statistics show that you probably won't, make it very far. You will either quit in three years or less or you will accept a mediocre career in which stress and disappointment are common place. Very few who are in it for the money have the nerve to push themselves past the toughest times. Determine the deepest reason you enjoy selling and then let that be the force that compels you to succeed. It is often the only force strong enough to weather the changing seasons. Selling success begins by determining your higher purpose in the sales profession.

Your foundational purpose is

- Your core motivation for thought and action in every area of your job.
- Your deepest inspiration for setting things done.
- Your critical filter for decision making.
- Your built in accountability – HIGH TRUST SELLING.

"Building lifetime relationships with every client must be your goal. And the only way to do that is to communicate trust consistently to every one of your clients on a regular basis" – KILLING TO SALE.. "It does not matter how many prospects you see. It matters how to see the right prospects. To maximize your prospecting efficiency you must replace the traditional "more is better" Quantity concept with "a less is best" Quality Concept "HIGH TRUST SELLIN

Of an authentic relationship is not your goal with every customer then you will be forced to rely on new faces in order to stay afloat. You will ... with too many clients and too many calls each day. The Question you have to ask yourself is this. Would you rather spend your days investing in people you already know or trying to earn the trust of people you don't? In the end, it is your choice.

Dream	MORE
Think	HIGH
Analyse	TWICE
Choose the	BEST
Plan	PERFECT
Be	CONFIDENT
Work	HARD
Execute	WELL

"SUCCESS IS YOURS

Mr. S.Venu Gopal,
Assistant General Manager (HR).

రవ్వ పొంగల్

కావలసిన పదార్థాలు :

1. అరకప్ప (1/2) పెశలపప్ప
2. ఒకటిన్నర కప్ప (1.1/2) రవ్వ (బాంబేరవ్వ)
3. డాల్డా అరకప్ప (1/2)
4. మిరియాల పాడి అరస్టున్ (1/2)
5. నూనె కొంచెం
6. ఉప్పు తగినంత
7. కలివేపాకు రెబ్బలు
8. 3 స్వాల్త్ జీలకర్ర
9. తగినన్ని నీరు

తయారి విధానం :

ముందుగా పెశలు ఉడికించి పేస్టులా తయారు చేయాలి. అందులో 2 కప్పల నీరు కొంచెం ఉప్పుపోసి మరగనివ్వాలి. నీరు మరిగే లోపు ప్రక్కస్టప్ పై చిన్న బాండిలో డాల్డా, కొంచెం నూనె, మిరియాల పాడి, జీలకర్ర, కలివేపాకు వేసి తిరగమోత పెట్టాలి. ఇప్పుడు బాగా మరిగిన పెశర నీటిలో రవ్వ కొద్దికొద్దిగా వేస్తూ బాగా కలియబెట్టాలి. ఉండలు కట్టకుండా. నీరు ఇగిరేలా చేసిన తరువాత, తిరగమోతను ఈ మిశ్రమంలో కలిపి దించాలి. అంతే వేడి వేడి రవ్వ పొంగల్ రెడి.

Ms. కె. లావణ్య, పి.సి.డి. సెల్స్, సి.ఆర్.ఓ

Spanish Omlette

Ingredients :

1. eggs - two
2. Onions - Large - two
3. green chillies - large 2
4. ginger - 1/2 inch piece
5. lason - 4 pebs
6. dhanial leaves - small bunch 1
7. Cooking oil - 5 spoons
9. salt - as desired
10. turmeric powder - little
11. jheera - little

Note :

Keep the flame always low.

Eat the Omlette hot.

Omlette will be very pluffy and tasty.

Try once - you will relish it.

Preparation :-

1. Cut both the onions in to big pieces, add chillies, lason and ginger to that and paste them in small jar of the grinder (dry paste)
2. Take little oil in a deep pan. After the oil is heated fry the jheera add onion paste and fry this paste to brown, add little salt and turmeric powder while frying and keep separately.
3. Fine cut the dhanial leaves and keep ready.
4. Whip both the eggs separately and add little salt while whipping.
5. Heat frying pan and put little cooking oil. Pour one whipped egg on the pan and spray half quantity of onion paste evenly over the egg and add little oil. Close the pan with a lid. Keep the flame low. After 2 minutes remove lid and turn the omlette up side down. Spill the fine cut dhanial leaves and remove omlette from the pan. Sprinkle little pepper powder and serve.
7. Remaining portion of onion paste can be used for 2nd omlette.

By

Mr. V.V.R.K.Mohan

DGM, Pcd - sales

ఆరోగ్యమే మహాభాగ్యం

మనశరీరం, దాని అవయవాలు ఎలాంటి ఋగ్మతలకు, అసౌకర్యానికి లోనవకుండా, ఎల్లప్పుడు ఉల్లాసంగా ఉత్సాహంగా అవి నిర్దిష్ట క్రమంలో పని చేస్తుండడమే ఆరోగ్యం, కాబట్టి ఆరోగ్యమే మహాభాగ్యం అనేది అక్షర సత్యం, అనునిత్యం జ్ఞప్తి చేసుకొనాల్సిన సువర్ణ వాక్యం.

ఈ ఆధునిక జగత్తులో ఉరుకుల పరుగుల జీవన విధానాలు (రోజురోజుకు మారిపోతున్న క్రొత్త క్రొత్త ఫాస్ట్ ఫుడ్స్), శారీరక మానసిక ఒత్తిళ్ళకు హేతువులై అల్ప అర్ధాయుషకు మరియు అకాల మృత్యువుకు సేతువులై మానవ మనుగడకు పెనుసవాలుగా మారుతున్నాయి.

పూర్వపు రోజులలో మానవులందరు సంపూర్ణ శతాయుషులు, అందుకు సాక్షి మన తాతలు మరియు వారి ముందు తరంవారే. మనకు కషాయాలు పడవు, లంకణాలు తెలియవు. కాయకష్టం అవకాశం లేదు ఆధునికత.... ఆధునిక పదార్థాలు... ఆధునాతన పరికరాలు. కాబట్టి వారి ఆహారం, అలవాట్లు, మనకిప్పుడు ట్రాప్, శుద్ధవేస్ట్. అంతమాత్రన మన ఆరోగ్యాన్ని సరిచూసుకోలేమా? తప్పుకుండా.... చేసుకోవచ్చు. ఎందరో ఆరోగ్యానికి అనుకూలంగా ఉండే వాటిని ఎన్నుకొని తూచ తప్పుకుండా పాటిస్తే చాలు. ప్రథమంగా మనదినచర్య ఆహారపు అలవాట్లు, సమాజసేవలో మార్పు చేసుకోండి.

దినచర్య వేకువనే లేవటం కనీసం ఒక గంట అయినా శారీరక వ్యాయామం, యోగా, మెడిటేషన్లు చేయడం రాత్రిళ్ళు సమయానికి నిద్రపోవటం ప్రతిరోజు 6గం|| సుఖనిద్ర అవసరం (ట్రైంవేస్టు కార్యక్రమాల్ని) టి.వి. చూడకుండా నియంత్రించుకోవటం ఏ రోజైన వ్యాయామం మిస్సయితే 3 పూటల్లో ఒక పూట తిండి మానెయ్యండి.

ఆహారం, పౌష్టికమైన మితాహారం చాలా అవసరం. 30 సంవత్సారాలు దాటిన వారంతా ముఖ్యంగా వారి ఆహారపు అలవాట్లను మార్చుకోవాలి. పచ్చికూరలు మొలకెత్తిన గింజలు, అప్పుడప్పుడు ఉప్పుకారం లేకుండా వుడికించిన కూరగాయలు, తాజాపళ్ళు, సాఫ్ట్ డ్రింక్స్ బదులు కొబ్బరినీళ్ళు, మెనులో చేర్చుకోండి. సమయానికి భోంచేయడం ఒక వరం, ప్రతిరోజు కనీసం ఆరు లీటర్ల నీటిని త్రాగటం చాలా మంచిది. నూనెలో వేయించిన పదార్థాలు నేతి పదార్థాలు, కొలెస్ట్రాల్ శాతాన్ని పెంచి, గుండెకు రక్తనాళాలకు చేటు కల్గిస్తాయి. శాకాహారంలో అతిక్లిష్టమైన పదార్థమైన 6.7 గంటల్లో జీర్ణమవుతుంది. అదే మాంసాహారంలో అయితే 72 గంటలు కూడా పట్టవచ్చు. కాబట్టి..... ఒక ఆధ్యాత్మిక కార్యక్రమంకై వచ్చిన ఆ సంస్థ గురుదేవులకు, భక్తులు ప్రేమలో వ్యయప్రయాసలకోర్చి అనేక తినుబండరాలను తయారుచేసి వారి మధ్యహ్నభోజనంలో ఏర్పాటు చేయగా, గురువుగారు ప్రతి పదార్థాన్ని మూత తీసి వాటి విశిష్టతను అడిగి తెలుసుకొని చివరగా ఒకే ఒక్క పుల్కామాత్రమే తిని చిరునవ్వు చిందిస్తూ వెళ్ళిపోయారు.

మితంగా భుజించగలగటం ఒక కళ. వారు మహానుభావులు కాబట్టి వారికది సాధ్యం, మనకు అసాధ్యం. జివ్యలూరించే వంటకాలు నియంత్రిణలేకుండా తింటే స్థూలకాయం తద్వం మధుమేహం, రక్తపోటు గుండె జబ్బులు ఖాయం.

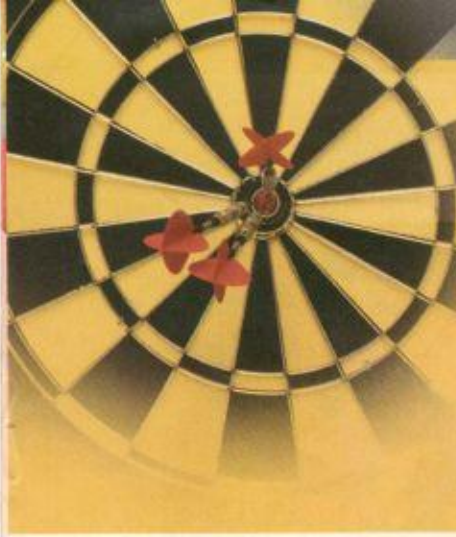
సమాజసేవ మన శుభ్రత, పరిసరాలు శుభ్రత, సహాయం.

మనం నివశించే ఇల్లు, వాటి పరిసరాలు పరిశుభ్రంగా వుంచండి. మీరు శారీరక శుభ్రతను పాటించండి. మధ్యం, ధూమపానాలను విడనాడండి, కాస్త సామాజిక సేవను అలవరుచుకొని ఇరుగుపొరుగు వారితో కలసి మీ పరిసరాలను అంటువ్యాధుల్ని ప్రబలకుండా నివారణ కార్యక్రమాలు ఇళ్ళలోని చెత్త చెదారాలను స్వచ్ఛందంగా కార్పొరేషన్ వారితో శుభ్రం చేయించటం లాంటివి మొదలు పెట్టండి. యోగ్యులైన వారి నుండి యోగా మెడిటేషన్ నేర్చుకొని ప్రతిరోజు సాధన చేయండి మీ ఇరుగు పొరుగు లోను ఆసక్తి నింపి వారికి నేర్పండి.

రక్తదానం సం||రానికి కనీసం 3 సార్లు అయిన ఇవ్వండి. ఇతరులకు దాని ఆవశ్యకతను తెలియజేస్తూ వారిని రక్త దానానికి ప్రోత్సహించండి. సంవత్సరానికి కనీసం 2 సార్లైన డాక్టరు దగ్గర బ్లడ్ చెక్ప్ చేసుకోండి... చాలా మంది చీటికి మాటికి చిన్న చిన్న విషయాలకు టెన్షన్ పడతారు. అది అధిక రక్తపోటుకు దారితీయవచ్చు. భగవద్గీత శ్రీ కృష్ణపరమహంస చెప్పినట్లు చేసేది మరియు చేయించేది అదృశ్యశక్తి మాత్రమే. మనం నిమిత్త మాత్రులం. తగు సలహాలు తీసుకోండి పర్యవసానం ఆలోచించి ప్రణాళిక తయారు చేసుకోండి కాబట్టి మీ ఆరోగ్య సమస్యల్ని గుర్తెరిగి నిపుణులతో సంప్రదించి వాటిని పాటిస్తూ ఆరోగ్యమైన సమాజం నిర్మించండి బహుశ అది ఆరోగ్యమైన దేశాన్ని తయారు చేయవచ్చు అన్ని భాగ్యాలకన్నా గొప్పదైన ఆరోగ్యభాగ్యాన్ని స్వంతం చేసేకోవటానికి సన్నద్ధులవుతున్నారు కదా!

శ్రీ సాదిక్, AGM (Service), CVD

Our Loyal Customers



Mr. S. Nagarjuna Reddy
S/o. Sri Krishna Reddy, Nellore,
Loyal Customer for CVD Workshop,
Cell : 94403 34906



Mr. N. Srinivasulu Naidu
S/o. Sri Peda Balamma Naidu,
Naidupet
Loyal Customer for CVDWS,
Cell : 94408 52832



Mr. M.S. Mani
Loyal Customer for MG Brothers,
Cell : 98486 92472



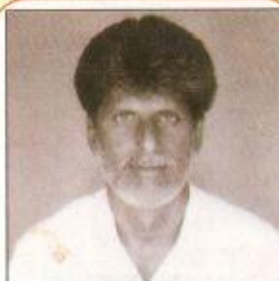
Mr. Divakar
Rotary Club Member, Tirupathi
Loyal Customer for PCD Tirupathi



Mr. Ashok Kumar Chowdhary
S/o. Sri Dasaradharam
Loyal Customer for CVD WS
Cell : 94406 40789



Mr. D. Elumalai
S/o. Sri Narayanaswamy, Chittoor
Loyal Customer CVD Chittoor
Cell : 94419 02279



Mr. M. Subba Reddy
D.V. Satram, Nellore Dist
Opinion leader for Tafe Tractors
Cell : 9951071809



Mr. Azib Rasool Khan
Secretary
Quba College of Engineering & Technology
28 Vehicles purchased for his staff &
he owned one 180 CC pulsar



Mr. Ch. Srinivasulu Reddy
Nellore (rural) Loyal Customer,
Tafe Division, Nellore.
Cell : 94410 61097



Mr. T.V. Durgaprasad
Sri Vijaya Durga Tradars, Tirupathi
Loyal Customer for Tirupathi
PCD Division



Mr. K. Satyanarayana,
AP State Badminton Association,
EC member, Chittoor Dist Badminton
Association, Secretary
Loyal Customer PCD Tirupathi.



Mr. D. Mahendran
S/o. Sri D. Doraiswamy Puttur,
Loyal Customer TPT PCD



సంఘ సేవా కార్యక్రమాలు



3-4-08 నాడు యం.జి.బ్రదర్స్ ఆవరణలో జరిగిన రక్తదాన శిబిరంనందు ప్రసంగిస్తున్న జిల్లాకలెక్టరు రెడ్ క్రాస్ వైర్లన్ శ్రీ రామ్ గోపాల్



రక్తదాన శిబిరంలో కార్యక్రమమును పర్యవేక్షిస్తున్న యం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు



రక్తదాన శిబిరంలో రక్తదానం చేస్తున్న యం.జి.బ్రదర్స్ ఉద్యోగస్థులు



16-3-08 నాడు యం.జి.బ్రదర్స్ ఆధ్వర్యంలో జరిగిన మెగా ఉచిత వైద్యశిబిరం నందు (ESI Camp) లో ప్రసంగిస్తున్న యం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు.



“మీ పాత బట్టలే పేదవారికి కొత్త బట్టలు” అనే స్పూర్తితో, యాజమాన్యం వారి పిలుపు మేరకు తిరుపతిలోని అక్షయక్షేత్రం- మానసిక వికలాంగుల వునరావాస కేంద్రంలో 29-3-08 నాడు PCD Sales తిరుపతి స్టాఫ్, స్వీట్సు మరియు పాత బట్టలను విరాళంగా యిచ్చినప్పటి దృశ్యాలు.

నెల్లూరు కొండాపాలెంలో వున్న నగర పాలక సంస్థ పాఠశాలలోని విద్యార్థిని విద్యార్థులకు యం.జి.బ్రదర్స్ యం.డి శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు యూనిఫారాలను ఉచితంగా పంపిణీ చేసారు. ప్రక్క ఫోటోలో క్రొత్త యూనిఫారాలలో వున్న చిన్నారులందరినీ చూడవచ్చు. ఈ చిన్నారులందరికీ యం.జి. బ్రదర్స్ సంస్థనుండి ఆశీస్సులు.

PCD

PCD Tour

Tour

ప్యాసింజరు కారు డివిజన్ డీలర్షిప్ పొందినప్పటినుండి ఏకధాటిగా ప్రతీ సంవత్సరము సరాసరిని నేటి వరకు 30% వృద్ధిరేటు చూపించిన ఏకైక డివిజన్. PCD Divison టాటా మోటార్స్ వారి Guidelines కు అనుగుణంగా ఎప్పటికప్పుడు టాటావారి ఆడిటింగ్లో మంచి మార్కులు సంపాదిస్తూ, నూతన వరవడిని సృష్టించేస్తూ రాబోయే ఇబ్బందులను ముందుగానే ఊహిస్తూ కావలసిన జాగ్రత్తలు తీసుకుంటూ ఇటు మానేజ్మెంటు దగ్గర అటు ప్రెస్సిపాల్స్ టాటా మోటార్స్ దృష్టిలోను ఒక నమ్మదగిన డీలర్షిప్గా నిలబడిన యం.జి.బ్రదర్స్ పాసింజర్ కారు డివిజన్ వ్యాపార రంగంలో వచ్చే ఆటుపోట్లకు తట్టుకోగలనని నిరూపించింది.

ఇంతటి శక్తి సామర్థ్యాలు, నిబద్ధత కలగిన PCD డివిజన్ 39 సిబ్బందిని, భార్యాపిల్లలతో (మొత్తం 63రు) మానేజ్మెంటువారు సుహృద్భావ పర్యాటక విహారముకు పంపినది. రెండు రోజుల ఈ సుహృద్భావ పర్యాటనలో గోదావరి జిల్లాలో పాపికొండలు నదియందు బోటు ప్రయాణము, ఆ నైటు హాల్టునందు కాంప్ ఫైర్ ఘట్టము అందరికి మరుపురాని అనుభూతి.

2008-09 సంవత్సరములో యువత మానేజ్మెంటుతో కొత్త వుత్సాహముతో PCD డివిజన్ యింకను ముందుకు పోవాలని ఆశిస్తున్నాము.



CVD Mega Service Camp



As part of National Campaign, Commercial Vehicles Division, Nellore, conducted a major Service camp at wood complex on 3rd, 4th & 5th of March 2008. The Mega Camp, true to its name, went on for 3 days on full strength and arranged useful side activities also.

During the 3 days camp, a total of 519 Vehicles were attended to for service requirements, completed and delivered in time.

To help assist the driver Community, M.G. Brothers arranged Eye testing for all drivers on all days and provided necessary guidelines and medicines where needed for full vision during driving process.

Secondly, the Tata Motors limited conducted a stall for all drivers on driving techniques, driving guidelines and the latest driving rules -- from time to time for information and follow up.

In addition, M.G. Brothers has arranged a special programme for all drivers on all three days - an AIDS Awareness Programme which is effecting the drivers on high ways on long



Service Camp

Nellore

journeys. The programme was taken up by a voluntary organisation which is giving a helping hand to these effected called "NNP+". The Aids advices those were given by who are effected by HIV / AIDS and volunteered to help others avoid it.

The whole CVD Mega Service Camp is witnessed by Mr. Swaminathan, General Manager, Quality, Pune, Mr. Biju Joseph, Area Manager, Customer Support, Vijayawada and Mr. V. Padmanabhan, Manager, Customer Support, Nellore.

The GM was very much impressed with the ISO QMS implementation, 5S at CVD. His main observation is that M.G. Staff maintains very good smooth relations with their customers.

From the Management side the Managing Director Mr. M.R. Gangadhar and the Executive Directors Mr. M.G. Raghavendra ED (Admn) and Mr. M.G. Gopalakrishna ED (M) participated in the CVD Mega Camp.

We have displayed 10 photographs of CVD Mega Service camp in these pages.



M.G. BROTHERS BUDGET

ప్రారంభోత్సవం



Any Company Any Car

- Painting • Tinkering
- All General Service
- Water wash

24x7
Help Line @ 98488773



Multi brand owners ఆహారార్థము "All Service, Repair, Tinkering & Painting under one roof" అనే దృక్పథంతో MGB Budget ఫిబ్రవరి 14, 2008 నాడు నెలలూ అయ్యుష్షుగండి ఎదురుగా వుడ్ కాంప్లెక్స్ నందు రూపుదిద్దుకుంది.

ప్రతి వాహనదారునకు ఖచ్చితంగా అందుబాటులో వుండే విధంగా ప్రత్యేక Lowbudget రేట్లను నిర్ణయించినారు. MGB Budget స్పెషిలైజ్డ్ ED (M) శ్రీ గోపాలకృష్ణ గారు, ఈ వింగ్ నెక్సెస్ కు తన పూర్తి శక్తి సామర్థ్యాలను వినియోగిస్తున్నారు. MGB Budget ప్రారంభోత్సవ సందర్భంగా తీసిన ఫోటోలు ఈ పేజీలో పొందుపరిచాం.

Best Executives



Mr. N. Venkata Rao
Sr. Sales Executive,
CVD Ongloe.
Jan, Feb & March 2008



Mr. Ch. Dilipkumar,
Sales Executive, Bajaj
March 08



Mr. SK. Abbas,
NW Area, Bajaj
Jan 08



Mr. Mr. G.V.Badri,
Tafe, Nellore
Feb 08



Mr. SK. Riyaz Basha,
Tafe, Nellore
Jan 08



Mr. S. Bhaskar,
Tafe, Nellore
March 08



Mr. Ch. Vijay Kumar,
Bajaj, Nellore
Feb 08

Best Mechanics



Mr. P. Venkatasubbaiah,
CVDWS
Feb 08



Mr. N. Devendra,
CVDWS
Jan 08



Mr. K. Ravi
CVDWS
Mar 08

చిన్నారులకు పుట్టినరోజు శుభాకాంక్షలు



చి॥ కె. భువనచంద్ర
S/o. శ్రీ కె. శివశంకర్
PCD (Service)
Do B : 10th May, 1994



చి॥ అనన్య
D/o. శ్రీ N.B.R. మూర్తి
టీమ్ లీడర్, PCD (Service)
DOB : 10th Mar, 2003



చి॥ కె. రేఖ
D/o. శ్రీ కె. శివశంకర్
PCD (Service)
DOB : 31st Jan, 1997.



చి॥ వి. నాగేంద్ర
S/o. శ్రీ వి. నాగరాజు
PCD (Service)
DOB : 25th Jan, 1997



చి॥ ఎస్. కార్తికేయ
S/o. శ్రీ వి. శంకర్
Mgr (Aqua)
DOB : 30th Mar



చి॥ కె. రాఘవేంద్ర రాజు
S/o. శ్రీ కె. నాగరాజు
టాప్ స్పేర్స్ ఇన్ చార్జ్
DOB : 8th Mar. 2002



చి॥ కె. రాజశ్రీ
D/o శ్రీ కె. నాగరాజు
టాప్ స్పేర్స్ ఇన్ చార్జ్, నెల్లూరు
DOB : 31st, Jan, 2000



చి॥ బి. నిహారిక
D/o. శ్రీ బి. శామ్సన్
PCD (Service)
DOB : 29th Jan, 1999



చి॥ B.V.S. రిశిక్
S/o. శ్రీ బి. శరవణ
Manager (Bajaj)
DOB : 18th Feb, 2000



చి॥ కె. యోగేష్
S/o. శ్రీ కె.వి. రమణ
PCD (CRM)
DOB : 16th Jan



చి॥ బి. మునిగిరీష్
S/o. శ్రీ B. ప్రసాద్
PCD Spares Executive, NLR
DOB : 30th Jan, 2006.



చి॥ బి. గీతికా రెడ్డి
D/o. శ్రీ B. సురేష్ రెడ్డి
Asst Mgr (MIS)
DOB : 14th Dec, 2007



చి॥ కె. సాయి కీర్తన
D/o. శ్రీ కె. రవి కిరణ్
AGM, PCD Sales, NLR
DOB : 31st Jan, 2001.



చి॥ పి. హనీష్ శశాంక
S/o. శ్రీ పి. రాజశంకర్
PCD Sales, NLR
DOB : 14th Jan.



బజాజ్ సేల్స్, అసిస్టెంటు మేనేజర్
శ్రీ సరుపూరు సతీష్ మరియు శ్రీమతి లావణ్యలకు
10 మార్చి, 2008న కుమారుడు కల్గినాడు
వారికి, కుమారునకు మా శుభాకాంక్షలు



తండ్రి : ఏరా పోగ్రెన్ కార్డు మరి ఇంత చెత్తగా వుంది.

కొడుకు : అవును నాన్నా! మార్కులు వేసిన మాస్టరు పూర్వం మునిసిపాలిటీలో పని చేసేవాడట.

డాక్టరు : ఇప్పుడు కార్మికులు సమ్మెచేస్తుంటారే అలాగే మేమూ చేస్తే ఏమౌతుంది.

రోగి : మాలాంటి వాళ్ళు మరి కొన్నాళ్ళు ప్రాణాలతో ఉంటాము సార్.

అప్పులవాడు : సోమూ, మీ నాన్నను పిలుపు

సోమూ : ఆయన ఇంట్లో లేరండి

అ.వా : అబద్ధాలాడతావేంటి? ఆయన బట్టతలను ఇంతకు ముందే మీ మేడ మీద చూశానే

సోమూ : అబద్ధాలాడడం కాదండి. పితృవాక్యపరిపాలన

తండ్రి : ఏరా సోమూ నీవు క్లాసులో ఎలాగున్నావురా?

సోమూ : చాలా బాగున్నాను నాన్నా. టీచరు కూడా ఇంక తాను నాకేమీ చెప్పలేనన్నది.

సుబ్బారావు : నా భార్యకు నాలుగు భాషలోచ్చోయ్

రామారావు : అయితే నీకు ప్రొద్దున్నుంచి నాలుగుభాషల్లో అర్చన జరుగుతోందన్నమాట.

టీచరు : సుమారు రెండువేల సంవత్సరాల ముందు కాగితాలు వాడుకలో లేవు

సోమూ : టీచరుగారూ అప్పుడు గాడిదల ఆహారం ఏమిటండి.?

పిచ్చి ఆసుపత్రి

ప్రఖ్యాత నాటకరచయిత జార్జి బెర్నార్డ్ షా ఒక రోజు వర్షంలో చిక్కుకున్నాడు. దగ్గరలో ఉన్న ఒక ఇంటి తలుపు తట్టాడు. ఇంటి యజమాని తలుపు తీయనన్నాడు. అప్పుడు ఈయన “నేనే రచయిత బెర్నార్డ్ షాని తలుపుతీయమన్నాడు. ఇంటి యజమాని విరగబడి నవ్వుతూ ఇంతవరకూ నేనే బెర్నార్డ్ షా” అన్నవారు ఇరవైమంది ఉన్నారు. నువ్వు ఇరవై ఒకటవాడిగా వచ్చిచేరు అని తలుపు తీశాడు. లోపలికి వెళ్ళిన తర్వాత తెల్సింది అది ఒక పిచ్చి ఆసుపత్రి అని.

శ్రీ శంకర్, Manager (Aqua)

తన భర్తతో విడాకులు తీసుకున్న ఒక సినిమా రోయిన్ ను విలేజింగ్ ఇంటర్వ్యూలో

విలేజింగ్ : మేడమ్ మీ ఎక్స్ హజ్ బెండ్ గురించి చెప్పండి.

హీరోయిన్ : పెళ్ళికి ముందు మా స్నేహం ప్రేమగా మారింది. పెళ్ళి తర్వాత మా ప్రేమ స్నేహంగా మారింది. వుయ్ ఆర్ జస్ట్ ఫ్రెండ్స్ అంతే. అని క్లుప్తంగా ముగించింది.

ఊబకాయంతో బాధపడుతున్న పేషెంట్ తో డాక్టరు

డాక్టరు : ఆరు నెలలనుంచి రోజు రాత్రిపూట రెండు చెపాతీలు తింటున్నా అని అన్నావే అయినా బరువు తగ్గలేదా?

పేషెంట్ : అవును సార్! అయితే ఆ చపాతీలు భోజనము ముందు తినాలా, లేక భోజనం తర్వాత తినాలా తెలియక ఒకటి భోజనము ముందు ఒకటి భోజనం తర్వాత తింటున్నాను.

ఒక వ్యక్తి డాక్టరుతో

వ్యక్తి : థాంక్యూ డాక్టర్! మా ఆవిడ కడుపునొప్పికోసం మీరు ఇచ్చిన టాబ్లెట్స్ బాగా పనిచేసాయి.

డాక్టరు : నొప్పి పోయిందా?

వ్యక్తి : నొప్పితోపాటు ఆవిడ కూడా....

పిల్లాడు : నాన్నా, కాన్ ఫిడెంట్ మరియు కాన్ ఫిడెన్షియల్ కు అర్థం ఏమిటా నాన్నా?

తండ్రి : ఒరే రామూ, నీవు నా కొడుకివి అనేది కాన్ ఫిడెంట్. ప్రక్రియింటి రామకృష్ణ కూడా నా కొడుకే కాని అది కాన్ ఫిడెన్షియల్.

శ్రీ సాదిక్, AGM (Service), CVD

The way of spirituality

The body is inert (passive)
So always be alert
The mind is a monkey
Intelligence is its key

First help others than self
Do not run after pelf (Riches)
It is a locked shelf
And a bottomless delf (earthen pot)

All are one
Hate none
Like every one
Life's mission surely done

Silence is godliness
It is your sixth sense
Which is your prescience (foresight)
and life is quite essence

Give up bad habits
They eat you up into bits
do good, be good, see good
This is your spiritual way

Mr. L.V.S. Kirshna
Sr. Mgr (Estates), NLR

The most Beautiful words

The most selfish one letter word.....	" I "	- Avoid it.
The most satisfying two-letter word.....	"WE"	- Use it.
The most used four-letter word.....	"LOVE"	- Value it.
The most pleasing five-letter word	"SMILE"	- Ignore it.
The hardest working seven-letters word	"SUCCESS"	- Achieve it.
The most enviable eight-letter word	"JEALOUSY"	- Distance it.
The most powerful nine-letter word	"KNOWLEDGE"	- Acquire it.
The most essential ten-letter word.....	"CONFIDENCE"	- Trust it.



Collected By
Ramakrishna. K
Works Manager
MGB-TAFE-VJA

Interpersonal Skills

1. In any organization, the functioning of the employees is interrelated. The bigger the organization the bigger is the need for good interrelation. In the past few years, this maintenance of good interrelation has attained the status of a specialty qualification as "interpersonal skills".
2. This interpersonal skill is an additional qualification in normal companies for recruitment and an essential abstract qualification looked for by panel selectors in corporate companies.
3. Different types of interview processes are adopted by panel selectors to analyze qualities of this type thru group discussions, two-minute talk on current controversial regional/national topics and the like.
4. This abstract qualification makes one's life in the society and success in employment more and more smoother.
5. Non hurting attitude of a person can be a base for attaining/achieving good interpersonal skills. The non-hurting can be physical, in looks, in expressions, in words, in reactions and in any manner that the opposite person can understand or a combination of all / some of the above.
6. Secondly, a smiling face is a quality that supports good interpersonal skills. A smiling face is always an inviting feature. A smiling face is always a sparkling ornament.

(contd)

INTERPERSONAL SKILLS (contd)

7. Positive thinking & positive expression adds to the strength of the interpersonal skills. Positive thinking/expression can be habituated by continuous practice over period of time. Like non-hurting attitude, positive thinking also requires good effort & conscious effort in the beginning stages.
8. Patient listening capability is yet another quality liked by all. When thought expressions of the opposite person are given free time for expression, he always feels contented/satisfied. This creates a liking in his mind on you and this is an essence of interpersonal skill.
9. Patient listening is a great opportunity to get complete subject knowledge on the point of discussion and also a silent weapon to exhaust the opposite person's ammunition.
10. Usage of soft language in communication is another ingredient of interpersonal skills. The soft language attracts the opposite man very much. This is one, which creates a good impression on the person speaking.
11. Well modulated voice at an optimum pitch is one which helps soft language get its real effect with the opposite person.
12. Not contradicting other person's viewpoint directly, keeps his mental door open for understanding your viewpoint on the subject.
13. Avoiding usage of superlatives in your talk either positive or negative, keeps your options open for future on the subject/point.
14. Also, avoid strong comparisons in your talk because all situations are not exactly identical. Any strong comparison or any persistent comparison may lead to argument and disapproval.
15. Look directly into the opposite person's eyes when you are interacting with a person. Then the opposite person will be obliged to react in a factual way. This avoids/minimizes any avoiding nature of the man. Direct looks will make the opposite man feel demanding.
16. All the above factors are tools only. Using them and implementing them in day to day practical life is skill. Applying these skills constantly/continuously with other persons is termed as interpersonal skills. The Positive result of the application is success.
17. We require the interpersonal skills to successfully complete the assignment on hand. The assignment can be of any type or magnitude. The above factors are a cluster of qualities which foster your efforts.
18. This is one side of the coin.
19. The other side of the coin is the subject strength of the assignment, the righteousness of the issue - the utility value of the subject to the opposite person or the ability of the opposite person to help you out in the matter.
20. The end result of the interpersonal skills is seen in the success of the man, in the growth of the man in life, in employment, in the applaud/silent appreciation he gets from his colleagues.
21. Try out, try out and try out continuously - you will reach perfection.

వివాహ వార్షికోత్సవ సుస్మరణ



శ్రీ లక్ష్మీనేని సత్యమూర్తి Incharge Lubricants PCD (service)
శ్రీమతి విజయ, వివాహ వార్షికోత్సవము : 25-2-2008



శ్రీ కె. నాగరాజు Tafe Spares Incharge, NLR
శ్రీమతి కె. జయశ్రీ, వివాహ వార్షికోత్సవము : 2-3-2008



శ్రీ మెహబూబ్ బాషా PCD water service
శ్రీమతి మెహబీనా, వివాహ వార్షికోత్సవము: 28-2-2008



శ్రీ Ch. G. శ్రీనివాసరాజు (PCD Service, wheel Alignment Supervisor)
శ్రీమతి సి.హెచ్. సుప్రియ, వివాహ వార్షికోత్సవము: 7-2-2008.



శ్రీ Y. శివకుమార్ (PCD Sales) శ్రీమతి Y. భాను కళ్యాణి
వివాహ వార్షికోత్సవము: 12-2-2008.



శ్రీ వి. శంకర్ (Mgr. Aqua), శ్రీమతి వి.ఎస్. లక్ష్మి
వివాహ వార్షికోత్సవము: 22-3-2008.



26-8-2002 నాడు ప్రప్రథమంగా రియల్ ఎస్టిబ్ డివిజన్ ఆఫీసును తిరుపతిలో ప్రారంభిస్తున్న తిరుపతి మున్సిపల్ చైర్మన్ శ్రీ శంకర్ రెడ్డిగారు.



తిరుపతి శాంతినగర్ వెంచర్స్ నందు లక్ష్మీద్రాలో విజేతకు బహుమతిని అందిస్తున్న ఎం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు.



23-9-2007 నాడు నెల్లూరు సుందర్ నగర్ లక్ష్మీద్రా నందు ప్రసంగిస్తున్న యం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు.



23-9-2007 నాడు రియల్ ఎస్టిబ్ లో లక్ష్మీద్రా సందర్భంగా విజేతకు గిఫ్ట్ ను ప్రధానం చేస్తున్న శ్రీమతి ఉమాగంగాధర్.



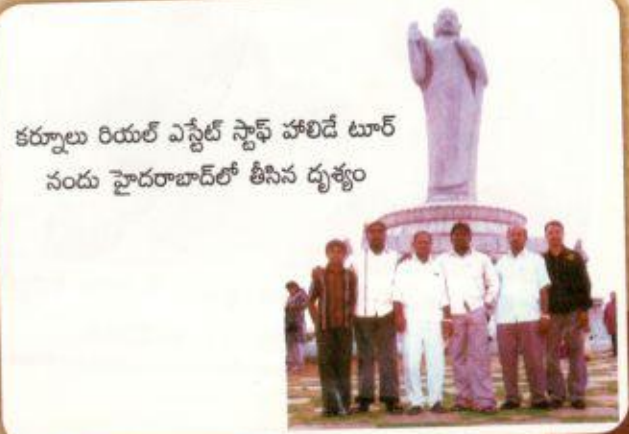
5-3-2006 నాడు ఏలూరు సుదర్శన్ నగర్ లక్ష్మీద్రా సందర్భంగా వేదికపై ప్రసంగిస్తున్న యం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు.



లక్ష్మీ ద్రా సందర్భముగా విజేతకు గిఫ్ట్ ఖరారు పత్రం అందజేస్తున్న యం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు



1-4-2007 నాడు విజయవాడ గవ్వవరం ఎయిర్ పోర్ట్ దగ్గర సుందర్ నగర్ వెంచర్స్ లాంచ్ ప్రారంభోత్సవంలో ప్రసంగిస్తున్న ఎం.డి. శ్రీ యం.ఆర్. గంగాధర్ గారు.



కర్నూలు రియల్ ఎస్టిబ్ స్టాఫ్ హాబిడే టూర్ నందు హైదరాబాద్ లో తీసిన దృశ్యం

Real Estate Success Story

Subh Enclave

The Completed Project @ Bengaluru



విజయపథంలో యం.జి.బ్రదర్స్ రియల్ ఎస్టేట్స్

సుప్రసిద్ధ పుణ్యక్షేత్రం, కలియుగ వైకుంఠం, తిరుపతి పట్టణం, శ్రీవారి పాదపద్మములచెంత 2002 సంవత్సరం ఆగష్టు నెల 27వ తేదిన మేము ప్రారంభించిన రియల్ ఎస్టేట్ డివిజన్ అనతికాలంలోనే నెల్లూరు, విజయవాడ, ఏలూరు, ఎమ్మిగనూరు, కర్నూలు, చిత్తూరు మరియు బెంగుళూరు నగరాలలో శాఖలు ప్రారంభించి ఇప్పటివరకు 27 వెంచర్లను విజయవంతముగా పూర్తిచేసుకొని మరిన్ని వెంచర్లను అభివృద్ధి చేయడానికి ప్రణాళికతో సంసిద్ధంగా వున్నది. మొత్తము 4449 ప్లాట్లను మార్కెట్ చేయడం జరిగినది.

కస్టమరు ప్లాటుకు 5 సం॥ల పాటు పూర్తి సేఫ్టీని యిచ్చుట యం.జి.బ్రదర్స్ రియల్ ఎస్టేట్ సంస్థ ప్రత్యేకత. గవర్నమెంటు వారి పూర్తి నియమనిబద్ధతలకు అనుగుణంగా రోడ్ ఫార్వేషన్, డ్రైనేజీ, పార్కు ఏరియా, లే ఆవుట్ మరియు తదితరములు వుండును. వీటి అమలు వల్ల మా కస్టమరుకు పూర్తి ప్రశాంతత వుండును. షేర్లు, మ్యూచ్యుయల్ ఫండ్స్, బంగారము తదితరములకంటె యం.జి.బ్రదర్స్ ద్వారా రియల్ ఎస్టేటు నందు పెట్టుబడి పూర్తి అభివృద్ధికి మంచి సోపానము.



రియల్ ఎస్టేట్ డివిజన్ సిబ్బంది థాయిలాండ్ పర్యటనలో 4-2-2008న తీయించుకున్న గ్రూప్ ఫోటో